

# Evoluzione del Cloud e roadmap per l'IT delle medio grandi aziende. What's next

**Alfredo Gatti**

Managing Partner NEXTVALUE  
Managing Director CIONET Italia

Milano 20 aprile 2016

**#NVdigital**

# Andamenti di Borsa a New York



# INVESTMENTS IN CLOUD

34	+5.97%	▲	100.08	120.00
99	+2.13%	▲	564.23	900.00
45	+6.43%	▲	765.90	600.00
7	-11.6%	▼	120.34	380.00
7	+23.1%	▲	893.23	120.00
	+5.56%	▲	120.90	320.00
	-3.67%	▼	432.12	70.00
	+11.3%	▲	765.23	10.00
	+2.54%	▲	432.24	

# SAAS PRIVATE INVESTMENTS OF \$70M+

**DRAMATIC** rise in large funding rounds for SaaS companies over last 6 years



# SAAS M&A AND PUBLIC EQUITY RAISED

**\$127.8B** in SaaS value creation since 2010

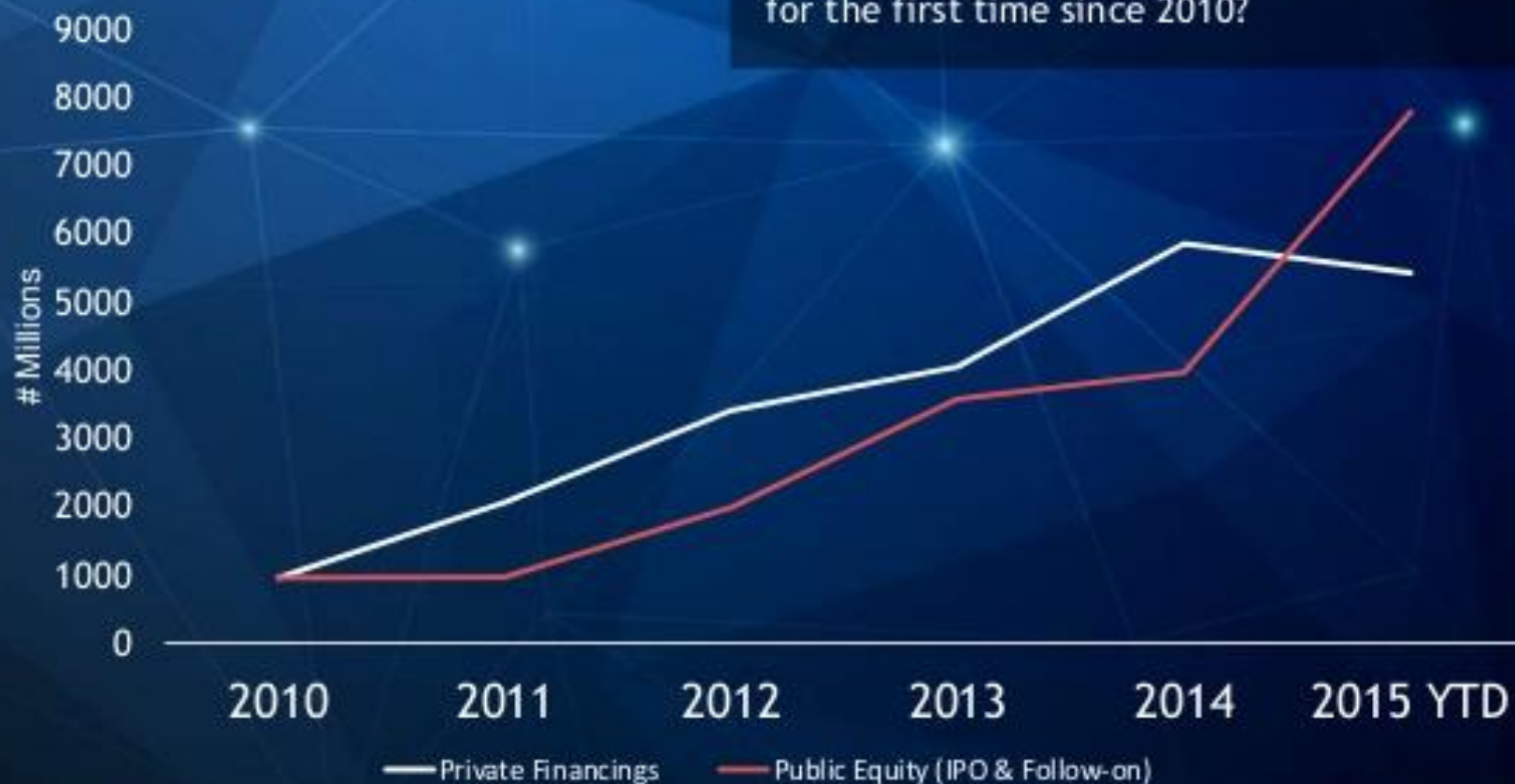




# PRIVATE VS. PUBLIC CAPITAL RAISED IN SAAS

Will Public Capital Fundraising in SaaS

**OUTPACE** Private Capital Fundraising  
for the first time since 2010?



# CLOUD & SAAS PRIVATE FINANCINGS

Total financing rose **4X** over the past five years

Deal size rose **1.8X** over the same period



**DOW JONES**

Source

*\*Note: (As of 6/16/2014) larger deal size due to seven \$100M+ amounts raised this year from Actifio, Anaplan, Domo, Dropbox, Inside Sales, New Relic, Pure Storage*

....cambiano le regole in Borsa



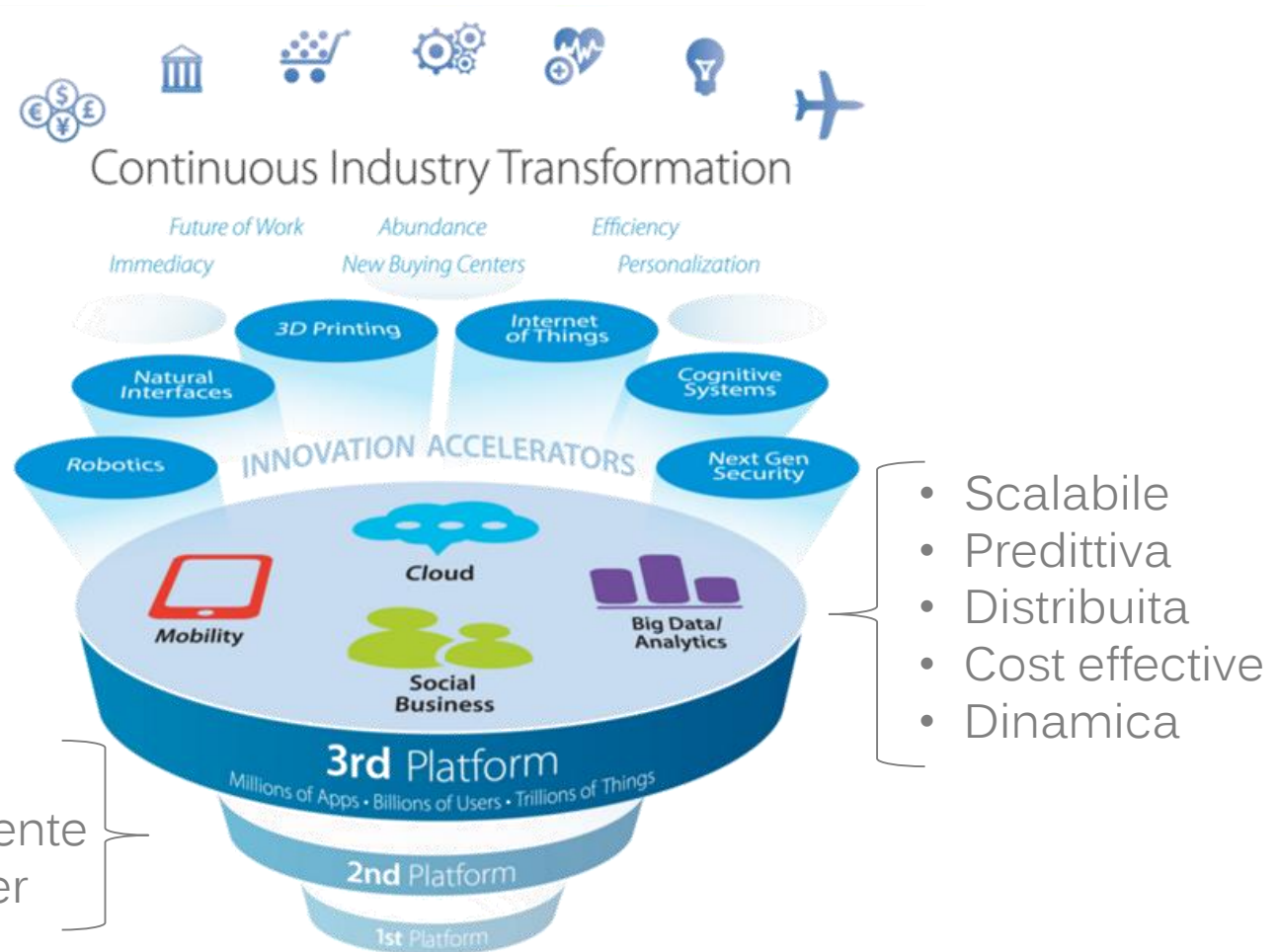
IL CLOUD E' EMBEDDED IN OGNI NUOVO PRODOTTO



...cambiano i Consumatori

...le Imprese si adeguano,  
alcune anticipano i Consumatori

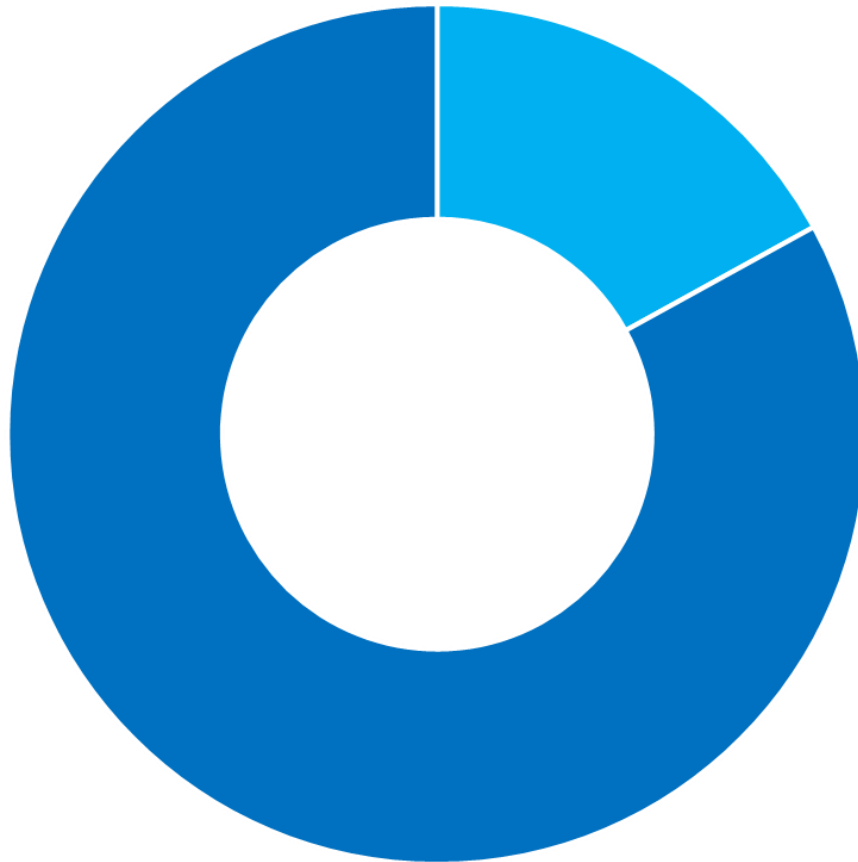
# ... conviviamo con una «Terza» Piattaforma



# IT Tradizionale vs. IT in Cloud Computing

D: Come è ripartito il Budget IT Esterno tra IT Tradizionale e IT in Cloud Computing?

Panel 104 CIO, Top e Medio Grandi imprese



**17%** IT in Cloud Computing

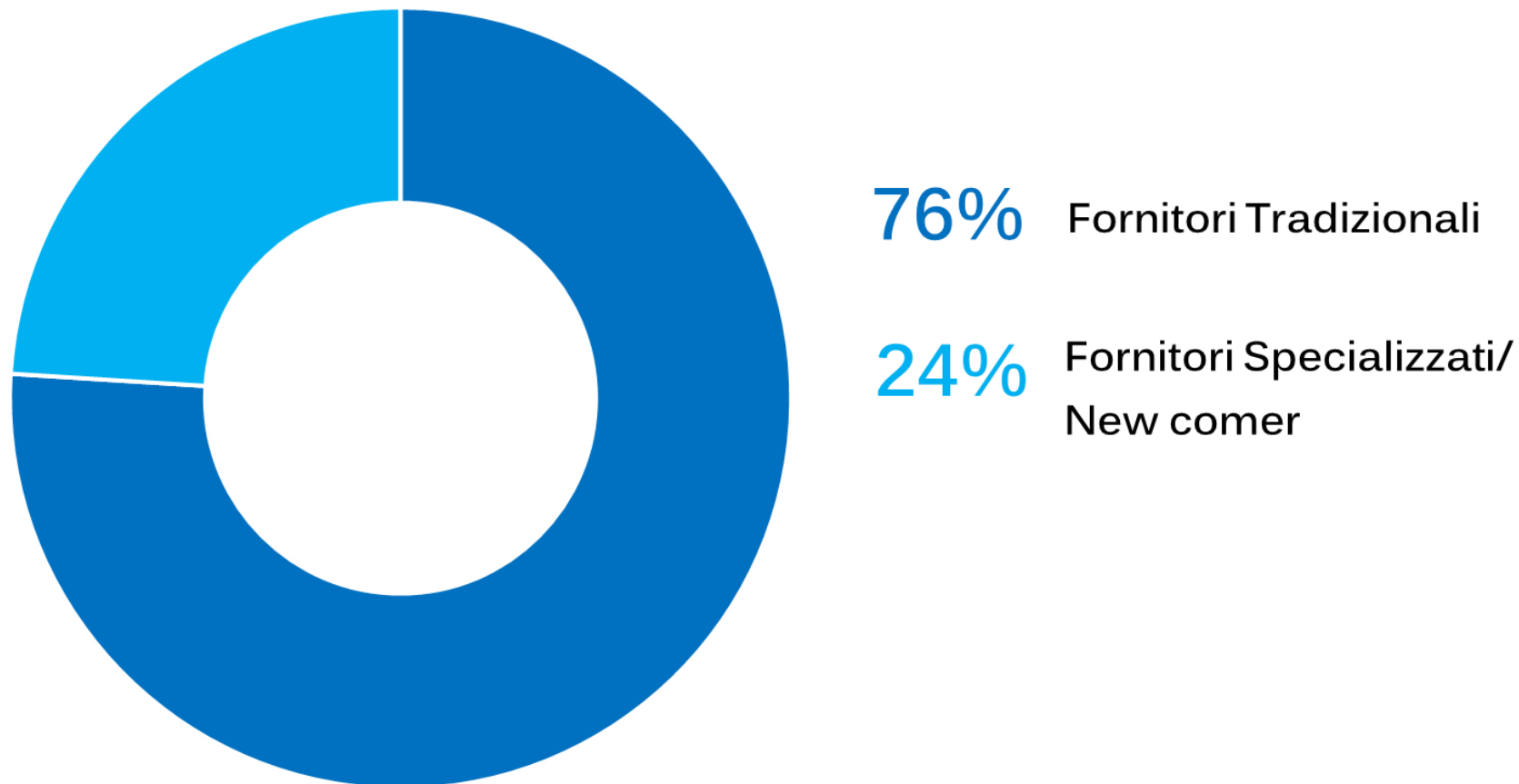
**83%** IT Tradizionale



## Fornitore dei progetti IT dei prossimi 12 mesi

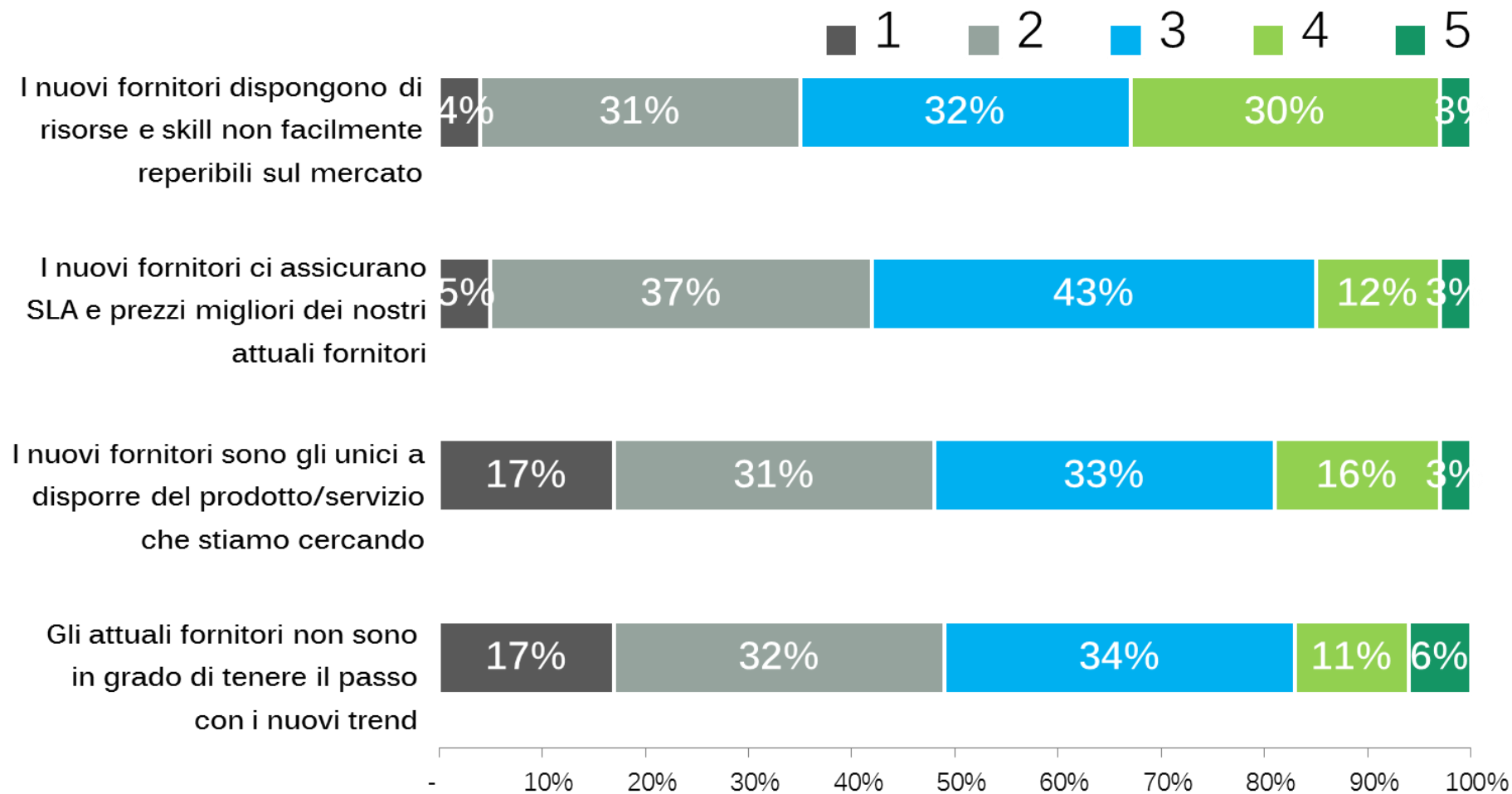
D: Fatto 100 il totale dei progetti IT dei prossimi 12 mesi, a quali Fornitori pensa di affidare questi progetti?

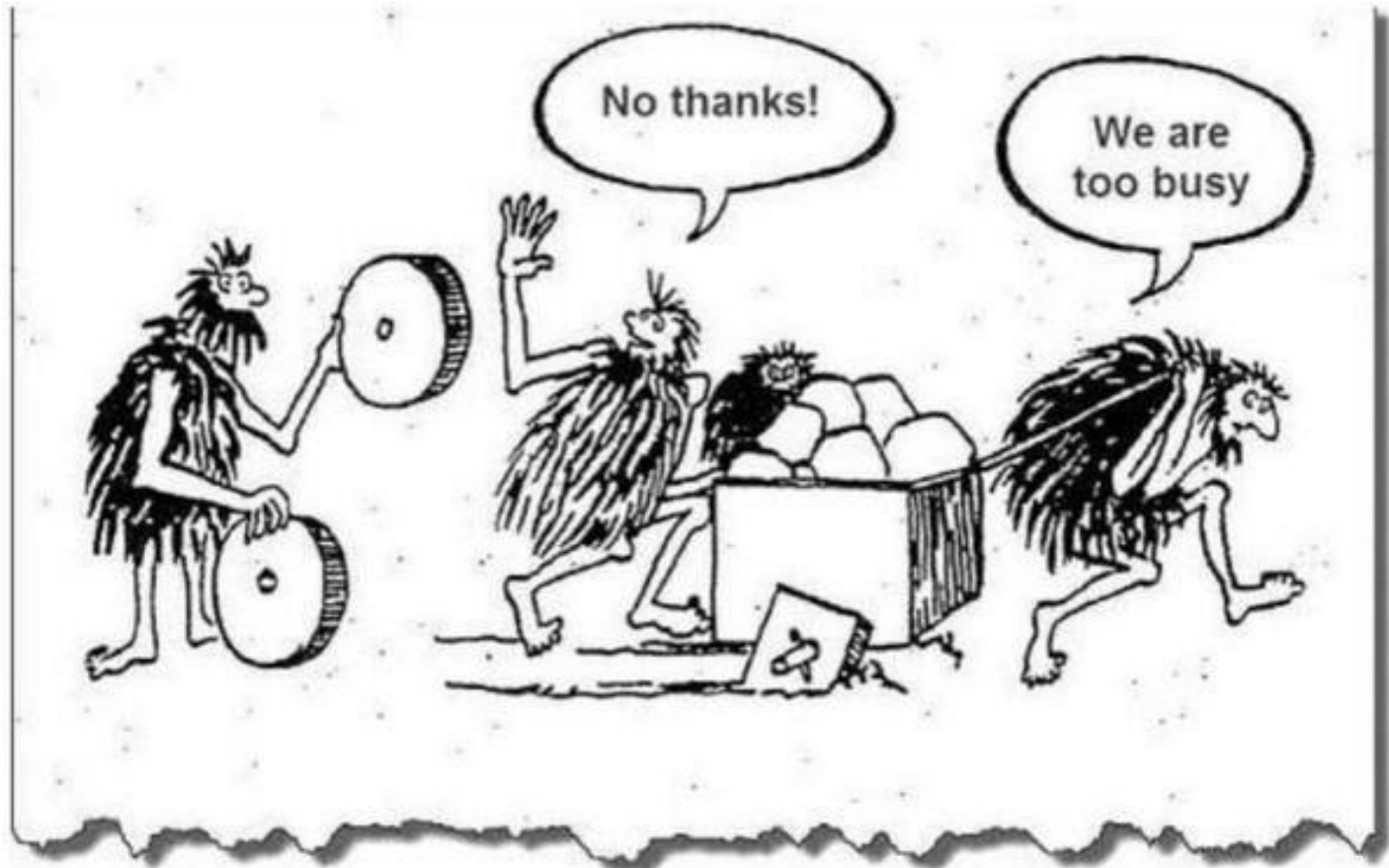
Panel 104 CIO, Top e Medio Grandi imprese



# Criteri di scelta del fornitore di progetti IT dei prossimi 12 mesi

Composizione % delle Risposte per rank da 1 a 5 (1= basso | 5 = alto), Panel 250 CIO, imprese Top e Medio Grandi





**Innovations are usually not quickly understood and accepted**

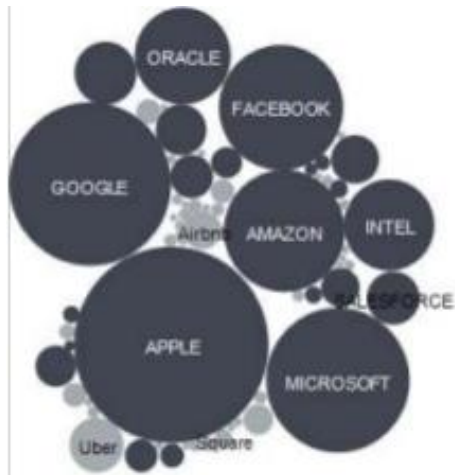
# Takeaways

- 1 **Attuate** il cloud su piccoli progetti
- 2 Non fate tutto da soli. **Imparate dalle esperienze** degli altri
- 3 **Comunicate** il vostro progetto, soprattutto all'interno della vostra organizzazione
- 4 Non sottovalutate mai gli aspetti di **sicurezza**
- 5 Fate leva sull'**ecosistema** e attenzione alle **Business Platform!**



# \$1B + Platform by Region

## Nord America



## Asia



## Europa

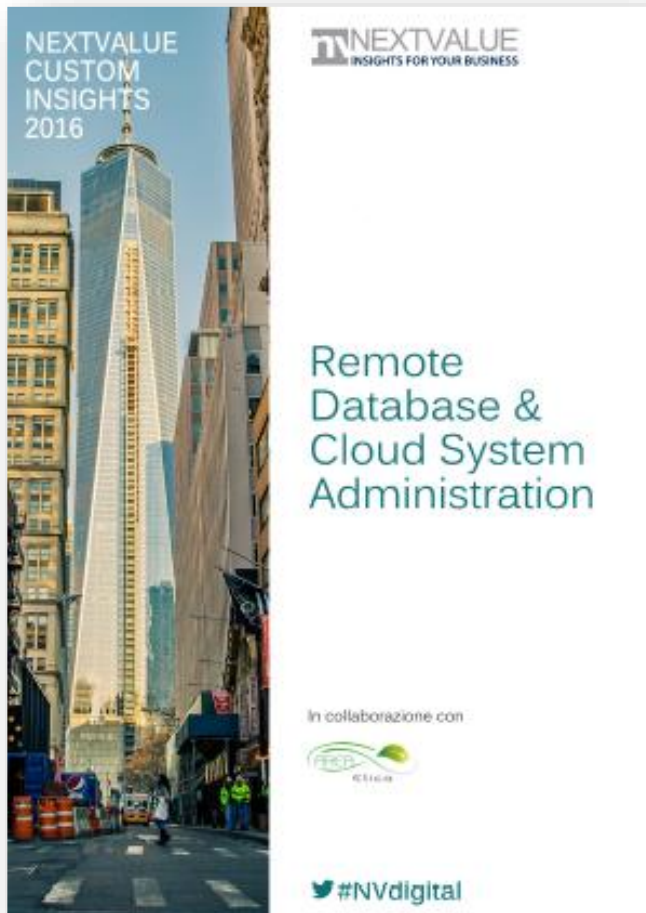


## Africa & America Latina

0,000,000,000



- Il **Nord America** ha più «piattaforme» di ogni altra parte del mondo.
- La **Cina**, ha un mercato potenziale di «piattaforme» grandissimo e omogeneo che cresce rapidamente.
- L'**Europa** presenta un mercato molto frammentato. Possiede meno di  $\frac{1}{4}$  del valore del Nord America e non è troppo diversa dai paesi in via di sviluppo.



DOWNLOAD IL CUSTOM INSIGHT

[www.areaetica.com](http://www.areaetica.com)

[www.nextvalue.it/insights/](http://www.nextvalue.it/insights/)



# Grazie per l'attenzione

Alfredo Gatti



[www.nextvalue.it](http://www.nextvalue.it)